

Budowa kompetencji kluczem
do skutecznej sprzedaży usług
i rozwiązań



Kilka faktów na temat polskiego rynku IT

- Wartość polskiego rynku informatycznego wciąż rośnie
- Kondycja branży IT jest uzależniona od sytuacji gospodarczej kraju
- Administracja publiczna – sektor, o który walczą małe i średnie firmy IT
- Outsourcing stał się produktem
- Gdzie szukać dobrego inżyniera?
- Cloud Computing - aktualny i mocny trend w sektorze IT
- **Małe i średnie przedsiębiorstwa stanowią większość firm IT w Polsce**



Obszary współpracy

The diagram illustrates the following areas of cooperation:

- Szkolenia** (Training) - Image: A person working on a laptop.
- Usługi** (Services) - Image: A person in a suit talking on a phone.
- Doradztwo i audyty** (Consulting and Audits) - Image: A person in a white shirt working on a server rack.
- Wsparcie techniczne** (Technical Support) - Image: A person in a white shirt working on a server rack.
- Rozwiązania dla edukacji i biznesu** (Solutions for Education and Business) - Image: A hand holding a yellow marker, writing on a whiteboard.
- Project Management** - Image: A hand holding a yellow marker, writing on a whiteboard.
- Dialog Techniczny** (Technical Dialogue) - Image: A person in a white shirt working on a server rack.
- Współpraca serwisowa i wdrożeniowa** (Service and Implementation Cooperation) - Image: A person in a white shirt working on a server rack.
- Sprzęt demo** (Demo Equipment) - Image: A person in a white shirt working on a server rack.
- Dokumentacja** (Documentation) - Image: A person in a white shirt working on a server rack.
- Benchmarki** (Benchmarks) - Image: A person in a white shirt working on a server rack.
- Solution Design** - Image: A person in a white shirt working on a server rack.

Wartość dodana



Aktywne wsparcie sprzedaży

- Analiza i doradztwo
- Budowanie ofert i wycen
- Solution Design i dialog techniczny
- Wsparcie techniczne
- PoC i DEMO



Aktywne działania post sprzedażowe



Przykłady projektów

Rozwiązania pod system klasy ERP

- 
- Określenie wymagań
 - Rekomendacja rozwiązania
 - Udział przy wdrożeniu



Hewlett Packard
Enterprise



Przykłady projektów

Implementacja sieci wifi w standardzie Enterprise



- Problem



- Rekomendacja rozwiązania



- Wdrożenie

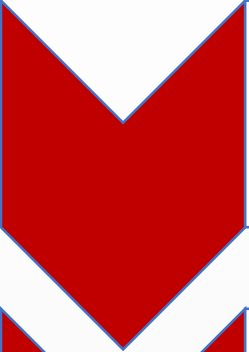
aruba

a Hewlett Packard
Enterprise company



Przykłady projektów

Zapewnienie ciągłości działania Organizacji



- Problem



- Rekomendacja rozwiązania



- PoC i rekomendacje do wdrożenia



Microsoft Azure

Centrum Kompetencyjne AB S.A.

W ramach Centrum Kompetencyjnego prowadzimy szkolenia techniczne z zakresu:

- rozwiązań chmurowych
- konfiguracji i użytkowania systemów operacyjnych
- oprogramowania narzędziowego
- obsługi pakietów biurowych
- konfiguracji i administracji infrastrukturą serwerów i storage
- konfiguracji i administracji infrastrukturą sieciową i bezpieczeństwa IT
- zasilania gwarantowanego
- budowy rozwiązań BCDR i backupu



Centrum Kompetencyjne AB S.A.

Szkolenia stacjonarne:

- warsztaty
- wykłady
- seminaria
- konferencje

Szkolenia on-line:

- webinaria
- warsztaty
- wykłady

Egzaminy w autoryzowanym ośrodku Pearson VUE



Centrum Kompetencyjne AB S.A.

WROCŁAW:

- o laboratorium komputerowe 14-16 osób
- o laboratorium komputerowe 12 osób
- o sala wykładowa 80 osób
- o salka egzaminacyjna

WARSZAWA

- o laboratorium komputerowe 8 osób

CHORZÓW

- o sala wykładowa na 30 osób
- o laboratorium komputerowe 10 osób
- o mała sala szkoleniowa 5-8 osób

Organizujemy szkolenia w dowolnym miejscu wskazanym przez Partnera



Projekty edukacyjne w AB S.A.

Budujemy nowe spojrzenie na Edukację, której głównym celem jest rozwijanie oraz podnoszenie kompetencji uczniów i nauczycieli poprzez zmianę aktualnego sposobu myślenia i otwarcie na nowe możliwości związane z rozwojem technologii.

Wielopłaszczyznowa orientacja na Biznes to gwarancja rozwoju i wzrostu zysków.

Innowacyjne rozwiązania szyte na miarę XXI wieku stworzone z myślą o Biznesie i Edukacji.



Projekty edukacyjne w AB S.A.

AKTYWNA TABLICA

Rządowy program rozwijania szkolnej infrastruktury oraz kompetencji uczniów i nauczycieli w zakresie technologii informacyjno-komunikacyjnych

- ✓ Dedykowana strona internetowa: www.aktywnatablica.alсен.pl;
- ✓ Kompleksowa oferta;
- ✓ Działania marketingowe;
- ✓ Webinaria tematyczne;
- ✓ System rejestrowania projektów;
- ✓ Wsparcie presales i postsales.



The CREW

Project Management Team



Paweł Jańczak



Agnieszka Borawska



Karolina Rozmus

Centrum Kompetencyjne Team



Joanna Owczarek



Agata Broczek



Bartłomiej Bojarski

Engineering and tech. support Team

Servers & Storage
HPE/LNV
DELL/FJ/SM



Tomasz Lipke



Jerzy Dragan



Paweł Krajewski



Adam Grzesiak



Marek Stawicki



Michał Sitowski



Łukasz Nos



Adam Demidowicz

Networking &
Security



Miłosz Jaworski



Michał Chrystianowicz



Maria Grzeszna

Workplace
LNV\FJ\HP



Paweł Jańczak



Przemysław Oracz



Grzegorz Żmijewski

Microsoft
Cloud & on-prem



Bartłomiej Bojarski



Piotr Zmudziński

Kompetencje i certyfikaty

Microsoft

- MCT
- MCSE
- MCSA
- MCTS
- MCITP
- MCP

VMWare

- VCP
- VTSP
- VSP

Sophos

- SCE
- SCA
- SCSC

Fujitsu

- FCT
- FSPC
- FPC

CommVault

- TPA
- CTSPA

HPE

- MASE
- ASE
- ATP
- Sales Certified

ARUBA

- ACCP
- ACMP

EC-Council

- CEH

APMG

- Prince2 Foundation
- Agile PM Foundation
- ITIL Foudation

CompTIA

- A+
- Server+
- Networking+
- ISS

psdinfo@ab.pl

eSOP – dostępny na abonline.pl



<http://blog.ck.ab.pl>



<http://ck.ab.pl>

TEAM



TOGETHER
EVERYONE
ACHIEVES
MORE